Account Manager till 3M Consumer Business Group

3M tillhandahåller produkter och tjänster genom fem affärsområden. 3M Consumer Business Group levererar en rad innovativa produkter som håller hemmet renare, kontoret mer organiserat och byggnader väl underhållna. Vi tillhandahåller några av världens mest kända varumärken, däribland Post-it®, Scotch®, Scotch-Brite®, Filtrete™, Nexcare™ och Command™.

Vi växer och behöver nu förstärka vår organisation med en affärsdriven säljare som vill utveckla kundrelationer och världsledande varumärken inom produktområdet Office.

Arbetsbeskrivning

Tjänsten som säljare för 3M™ Consumer Business Group, avdelning Office innebär ett stort affärsmässigt ansvar för befintliga kunder och återförsäljare. Din uppgift är att identifiera, prioritera och utveckla befintliga samt nya potentiella kunder. Du skapar affärsmöjligheter, genomför behovsanalyser, utarbetar lösningsförslag och deltar i förhandlingar gällande såväl enskilda projekt som det löpande samarbetet. Dessutom genomför du kundspecifika utbildningar och deltar på mässor och liknande marknadsaktiviteter. Kunderna är primärt återförsäljare inom Office-kanalen i Sverige.

Tjänsten kan innebära ca 20 övernattningar per år. Vi tror att du bor i Stockholmsområdet. Du rapporterar till den nordiska försäljningschefen i Sollentuna.

Vem är du?

För att lyckas i arbetet är du målinriktad, kommunikativ, lyhörd och förtroendeingivande. Du har hög integritet, social kompetens och förmåga att bygga långsiktiga relationer. God affärsmässig och analytisk förståelse är nödvändig för att kunna sätta sig in i kundernas behov och ta fram rätt erbjudande såväl för slutanvändaren som för återförsäljaren.

Vi vill även att du har

- Dokumenterad erfarenhet (minst 2 år) som framgångsrik säljare/Key Account Manager mot B2B, erfarenhet från branschen är en merit men inte ett krav
- Relevant eftergymnasial utbildning
- Utmärkta kunskaper i engelska, både i tal och skrift.

Vi erbjuder dig

3M är ett unikt företag med sin bredd i erbjudande och närvaro på oräkneliga marknader. Du kommer att arbeta med flera av världens starkaste varumärken inom Office marknaden. Inom 3M finns stora möjligheter att skapa en spännande karriär och utvecklas i en internationell miljö som präglas av prestigelös professionalism.

Ansökan

I den här rekryteringen samarbetar vi med We Select. Skicka ditt CV och ansökan till maria.heikinpieti@weselect.se. Ansökningarna hanteras löpande så vänta inte med din ansökan. Har du frågor om tjänsten kontakta Maria Heikinpieti, tel. 0707-2101021 (från den 5:e augusti). Sista ansökningsdag är den 20:e augusti. **Välkommen med din ansökan!**

3M Svenska AB är ett helägt dotterbolag till 3M Company, som grundades 1902 i USA. Idag marknadsför 3M mer än 8 000 produkter i Sverige och 50 000 produkter i hela världen. I Sverige omsatte 3M drygt 1,9 miljarder kronor år 2012. För hela koncernen var motsvarande siffra 30 miljarder dollar. 3M Svenska AB har ca 600 anställda och huvudkontor i Sollentuna. För mer information, se www.3M.com eller www.youtube.com/user/3M.